

FICHE TECHNIQUE SOUS PROJET REFERENCE

RESUME DU PROJET

Le projet est porté par un entrepreneur (Producteur Privé Moyen) qui souhaite développer une activité de production maraîchère professionnelle. Le projet a été techniquement bien préparé et sa mise en oeuvre est conduite par un technicien qualifié de bon niveau. La production de la première campagne agricole est une réussite avec de bons rendements sur les principales spéculations. Les investissements réalisés avec l'appui du PARIIS sur une surface de 5 hectares supplémentaires ont permis de produire 96 tonnes de pommes de terre et 72 tonnes d'oignon et dégager des revenus importants. Avec un investissement de 3,5 millions de MRU + 3,985 millions de MRU d'actifs existants, la rentabilité du projet à 10 ans est de 50% avec la contribution du PARIIS contre 33,7% hors subvention.

SIGNALETIQUE DU PROMOTEUR

Pays	Mauritanie	Région	Trarza
Nom du promoteur	Mohamed Nouh Melainine	Genre	Homme
Type d'exploitation	Entreprise individuelle		
Age	50 ans		
Expérience en cultures irriguées	18 années		

DESCRIPTIF DE L'EXPLOITATION

Zone d'intervention prioritaire	Trarza
Localisation	Département Jidrel Moghuen
	Village
Géolocalisation du site	Latitude : 16,525693 Longitude : -15,644654



Surface aménagée	5	ha
Taux d'exploitation brute	90%	
Taux d'intensification agricole	-	

PROCESSUS DE MONTAGE ET DE SELECTION

Type de producteur	Producteur Privé Moyen (PPM)	N° ID Parcelle :
Date de la demande	05/11/2022	
Conception / étude	OSI / consultant El Heiba	
Applications utilisées	Calao Agri Project	
Date de livraison / réception	10/09/2023	

CARACTERISTIQUES TECHNIQUES DES EQUIPEMENTS

Captage	Eau de surface sur fleuve Sénégal
Exhaure	Pompe solaire de surface (7,5 kw, HMT 35m, Q40m3/h) avec 45 panneaux solaires de 230w
Distribution	PEHD DN90 PN10
Application	Goutte à goutte PE16mm Q1,5L/H Esp 30cm Ep1,2mm
Autres équipements	
Fournisseurs des équipements	AGROSEED

MISE EN CULTURE ET COMMERCIALISATION

Cultures (répartition par superficie cultivée en année 1)	Pomme de terre	3 ha	Oignon	2 ha
	Tomate	1,75 ha	Courge	1,25 ha
	Concombre	0,5 ha	Melon	0,5 ha

Commercialisation	Vente au marché de Nouakchott à 200 km à des grossistes avec quelques difficultés de vente pour la tomate.
--------------------------	--

ANALYSE ECONOMIQUE ET FINANCIERE

Investissements à financer

Type	Montant	
Captage		MRU
Exhaure	750 000	MRU
Distribution	120 000	MRU
Application	1 350 000	MRU
Autres investissements	1 280 000	MRU
Besoin en fonds de roulement (BFR)	2 000 000	MRU

Coût total*	3 500 000 MUR
	\$89 103,87
Coût à l'hectare*	700 000 MUR
	\$17 820,77

Cours de l'US\$ au 5/06/24

* hors BFR

	PARIIS	Promoteur
Financement équipements	67%	33%
Financement BFR	0%	100%

Flux de revenus nets an 1	2 682 738 MRU	TRI avec subvention	50% sur 10 ans
Flux de revenus nets estimés sur 5 ans	13 423 865 MRU	TRI sans subvention	33,7% sur 10 ans
		Retour sur investissement	2,2 années

Calculs effectués avec Calao Monitoring sur la base des données collectées ou estimées pour l'année 1

BILAN DE L'ANALYSE DE LA SOLUTION D'IRRIGATION

Réduction pénibilité :	Amélioration du système d'irrigation et automatisation du système de fertilisation
Economie en eau :	Gestion rationnelle des ressources en eau
Intensification agricole :	La surface aménagée et irriguée est passée de 4 à 9 ha.
Réduction émission CO2 :	24,3t/an de CO2 économisés avec une campagne annuelle
Gestion de l'exploitation :	Economie en main d'œuvre

PHOTOS DU SITE



Le **Comité Permanent Inter-Etats de Lutte contre la Sécheresse au Sahel (CILSS)** est chargée de mettre en oeuvre le projet régional PARIIS visant à appuyer les six États dans la réalisation des objectifs quantitatifs et qualitatifs fixés par la « Déclaration de Dakar » : l'Initiative pour l'Irrigation au Sahel, financé par la Banque Mondiale au profit des six pays (Burkina Faso, Mali, Mauritanie, Niger, Sénégal, Tchad). L'Objectif de Développement du Projet consiste à améliorer la capacité des parties prenantes à développer et à gérer l'irrigation et à accroître les superficies irriguées en suivant une approche régionale basée sur les « solutions » dans les pays participants. Le projet vise à institutionnaliser ces solutions pour capitaliser les connaissances acquises et garantir la durabilité de l'approche au-delà de la durée de vie du projet.



Financement



Fiche préparée par le partenaire Stratégique du type 2 : PRACTICA, Aliénor Consulting et SOS Sahel

